

Accountmanager

Parttime | 24 uur

VerzuimTij is op zoek naar een nieuwe collega!

Wie zijn wij

VerzuimTij is een betrouwbare partner in verzuimbegeleiding, verzuimpreventie en re-integratie van werknemers. Met een vast aanspreekpunt en een persoonlijke benadering bieden wij snelle, doelgerichte oplossingen die organisaties ontzorgen en kosten besparen.

Ons deskundige team van casemanagers, POB'ers en bedrijfsartsen werkt samen met een landelijk netwerk van gespecialiseerde professionals. Zo zijn werkgevers en hun medewerkers altijd verzekerd van kwaliteit en professionaliteit dichtbij. VerzuimTij ontzorgt waar mogelijk, maar geeft ook duidelijke sturing en deskundig advies op het gebied van verzuimbegeleiding en -preventie.

Wat ga je doen?

Als accountmanager ben je eerste aanspreekpunt voor potentiële klanten, bouw je duurzame relaties op met bestaande klanten, denk je proactief mee over HR- en verzuimvraagstukken en weet je nieuwe opdrachten te genereren.

Relatiebeheer

- Onderhouden en versterken van bestaande klantrelaties
- Signaleren van HR- en verzuimvraagstukken bij klanten
- Adviseren over passende dienstverlening
- Monitoren van klanttevredenheid en benutten van verbeterkansen

Acquisitie & groei

- Actief werven van nieuwe klanten (warme en koude acquisitie)
- Opstellen en opvolgen van offertes en voorstellen
- Vertegenwoordigen van VerzuimTij op netwerkbijeenkomsten en events

Commerciële strategie

- Meedenken over en bijdragen aan het commerciële plan
- Signaleren van markt- en HR-trends en vertalen naar commerciële kansen
- Opstellen van rapportages over klantontwikkeling en verkoopresultaten

Samenwerking

- Nauw samenwerken met de directeur en collega's
- Delen van klantinformatie tijdens interne overleggen
- Terugkoppelen van klantwensen en marktontwikkelingen naar de organisatie

Wat breng je mee?

Je bent commercieel ingesteld, communicatief sterk en betrokken bij HR- en verzuimvraagstukken. Je werkt zelfstandig, maar zoekt ook actief de samenwerking op.

Daarnaast beschik je over:

- MBO+/HBO werk- en denkniveau
- Een afgeronde opleiding in een commerciële of HR-gerelateerde richting
- Aantoonbare affiniteit met HR, verzuim en sociale zekerheid
- Kennis van professionele richtlijnen en socialezekerheidswetgeving (of bereid dit snel eigen te maken)
- Uitstekende beheersing van de Nederlandse taal
- Goede beheersing van de Engelse taal
- Goede kennis van Office 365
- In het bezit van een rijbewijs

Wat bieden wij jou?

- Een veelzijdige commerciële functie voor 24 uur per week
- Flexibel in te delen werktijden
- Veel ruimte voor eigen initiatief en verantwoordelijkheid
- Mogelijkheid tot het volgen van opleidingen binnen het vakgebied
- Nauwe samenwerking met de directie en korte lijnen
- Een professionele en informele werkomgeving
- Salaris tussen €2.982 en €5.011 bruto per maand (o.b.v. 40 uur)

Interesse?

Wij bieden een afwisselende en verantwoordelijke functie binnen een groeiende organisatie met een open cultuur en betrokken collega's. Wij investeren graag in onze mensen, investeer jij met ons mee?

Ben je enthousiast en klaar voor een nieuwe stap?

Stuur dan uiterlijk **9 februari** je motivatie en CV per e-mail naar:

VerzuimTij B.V.

T.a.v. Anique Jansen

E-mail: pz@verzuimtij.nl.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.